

REVISTA DE REVISTAS

Nacionales

Trabajadores, Universidad Obrera de México "Vicente Lombardo Toledano", año 12, núm. 64, enero-febrero de 2008.

Economía UNAM, Universidad Nacional Autónoma de México, núm. 13, enero-abril de 2008.

Comercio Exterior, Banco Nacional de Comercio Exterior, núm. 2, vol. 58, febrero de 2008.

Voices of México, Centro de Investigaciones sobre América del Norte, Coordinación de Humanidades de la Universidad Nacional Autónoma de México. Issue 81 January-April 2008.

Internacionales

Revista Cuadernos de Economía, Universidad Nacional de Colombia, Bogotá, vol. 25, núm. 45, segundo semestre de 2006.

Revista Cuadernos de Economía, Universidad Nacional de Colombia, Bogotá, vol. 26, núm. 46, primer semestre de 2007.

ECA, Estudios Centroamericanos, Universidad Centroamericana

"José Simeón Cañas", El Salvador, vol. 62, núm. 707, septiembre de 2007.

Estudios Migratorios Latinoamericanos, Centro de Estudios Migratorios Latinoamericanos, Argentina, núm. 60, agosto de 2006.

Economía, Gestión y Desarrollo, Pontificia Universidad Javeriana, Cali, núm. 5, diciembre de 2007.



Desarrollo Económico, Revista de Ciencias Sociales, Buenos Aires, núm. 186, vol. 47, julio-septiembre de 2007.

Política y Sociedad, Universidad Complutense de Madrid, Somosaguas Madrid, vol. 44, núm. 3, 2007.

Cuba, Investigación Económica, Instituto Nacional de Investigaciones Económicas, Cuba, año 11, núms. 3 y 4, julio-diciembre de 2005.

Cuadernos de Desarrollo Rural, Pontificia Universidad Javeriana, Bogotá, vol. 4, núm. 59, segundo semestre de 2007.

Espacio Abierto, Cuaderno Venezolano de Sociología, Universidad de Zulia, Venezuela, vol. 16, núm. 3, julio-septiembre de 2007.

Espacio Abierto, Cuaderno Venezolano de Sociología, Universidad de Zulia, Venezuela, vol. 16, núm. 4, octubre-diciembre de 2007.

La selección de los artículos que presentamos a continuación estuvo al cuidado de la dirección de la revista; la redacción y glosa de los mismos, a cargo de José Muñoz Cota Calleja.

Mario Alberto Gaviria, “El crecimiento endógeno a partir de las externalidades del capital humano”, en *Cuadernos de Economía*, núm. 46, Bogotá, 2007.

El propósito de este artículo es desarrollar un modelo de crecimiento endógeno, a partir del trabajo pionero de Robert Lucas —quien dio origen a las teorías de crecimiento endógeno—, en aras de cuantificar las externalidades producto de la generación de capital humano. Para tal fin, Gaviria Ríos inicia la construcción del modelo desde los trabajos de Paul Romer, para luego —y con base en las aportaciones de Lucas— incluir en el modelo dos efectos de acumulación de capital humano: un efecto interno que corresponde al impacto sobre la productividad de cada persona y otro externo relacionado con su contribución a la productividad de los demás factores de la producción. De esta forma, el autor discute cómo se comporta este modelo en el largo plazo, y concluye: “las per-

sonas no internalizan las externalidades generadas por el capital humano e invierten menos del óptimo en educación, por tanto, se hace necesaria la intervención de un planificador”. A partir de esta conclusión, Gaviria Ríos advierte que es inconveniente profundizar en los procesos de privatización de la educación en una economía como la colombiana, pues “en la solución de mercado —que resulta una condición extrema de privatización— la acumulación de capital humano cae de manera sensible y las tasas de crecimiento de esta forma de capital y del producto *per capita* de la economía resultan inferiores a 1%; en consecuencia, la economía requeriría de un tiempo 22 veces mayor —al exigido si existiesen decisiones centralizadas para la inversión en capital humano— para duplicar su ingreso *per capita*”.

Beatriz Escobar, “Matriz insumo-producto y análisis intersectorial: instrumentos de planificación del desa-



rollo en la economía solidaria”, en *Estudios Centroamericanos*, vol. 62, núm. 707, El Salvador, 2007.

Rescatar el análisis intersectorial y la aplicación de los instrumentos de planificación de la producción —específicamente el modelo de insumo producto de Leontief— con el propósito de desarrollar la “economía solidaria” en tanto opción real del modo de producción capitalista, son los objetivos de este artículo. Para Escobar la “economía solidaria” es una forma de producción no capitalista que opera al interior del capitalismo; en términos marxistas, ésta se presenta “cuando el trabajo no se halla subsumido directamente al capital [...] es decir, puede que, aunque no se establezcan relaciones directas, esto es, aunque no medien relaciones salariales, se establezcan algunas relaciones que hagan que tal trabajo, fuera del modo de producción capitalista, se convierta en un instrumento mediato del proceso de valorización del capital”. Así, la autora pasa revista a los planteamientos más importantes sobre el análisis intersectorial en la historia del pensamiento económico: el *Tableau économique* de Quesnay, el Equilibrio General de Walras, los desarrollos teóricos de Sraffa y Pasinetti; y finalmente la matriz de Leontief. Después de analizar la “economía solidaria” bajo la matriz insumo-producto, Escobar concluye que este tipo de análisis “es no sólo útil, sino

también necesario para la expansión o reproducción a escala ampliada de las experiencias de economía alternativa, expansión que hace más palpable y posible su carácter de alternativa real”.

Ada Graciela Nogar, “La multifuncionalidad territorial como escenario de la nueva ruralidad”, en *Pampa*, Argentina, núm. 3, 2007.

Dentro del ámbito estrictamente teórico —sustentado en trabajos realizados en el sureste de la región pampeana en Argentina— Nogar expone un marco de análisis acerca de las transformaciones de los espacios rurales en América Latina con aportes de la Geografía Rural, la Sociología Rural y la Economía. Para la autora, la modernización y la globalización “han repercutido en la dinámica de los espacios rurales latinoamericanos; la primera se introduce como factor transformador por la influencia del proceso urbano industrial; la segunda, la globalización, conlleva implícita una gradual merma de la autonomía de los espacios rurales por la entrada de flujos, organismos y agentes de alcance internacional que inducen e imponen sus normas”. Es en este tenor que analiza los espacios rurales en un contexto global y las transformaciones territoriales que han sucedido dentro de éstos, para posteriormente discutir si en el espacio rural ha tenido lugar una crisis

sectorial o una multifuncionalidad territorial. Así, Nogar propone que para interpretar la ruralidad actual es elemental partir de un abordaje “sistémico-integral-territorial” que considere la nueva ruralidad —entendida como una estructura teórica que viabiliza la interpretación de las transformaciones actuales del espacio rural— como andamiaje teórico-conceptual para interpretar la realidad de los espacios rurales; que tenga en cuenta la diversidad de usos, situaciones, agentes e interrelaciones de los territorios y que los

espacios rurales son pluricativos y multifuncionales, por tanto es inadecuada la unicidad de políticas y de criterios. Por último, la autora concluye “que los espacios rurales son territorios dinámicos, por tanto cambiantes, adaptables y articulados. Presentan potencialidades para poner en marcha planes de desarrollo territorial rural/local por medio de estrategias ascendentes, sostenidas en una visión desde la ‘nueva ruralidad’ y no desde una posición que plantee la crisis y omita las potencialidades territoriales”.

La selección de los artículos que presentamos a continuación estuvo al cuidado de la dirección de la revista; la redacción y glosa de los mismos, a cargo de Héctor González Lima.

Alberto Romero, “Desarrollo humano en el contexto de la globalización”, en *Economía, Gestión y Desarrollo*, Cali, Pontificia Universidad Javeriana, diciembre de 2007.

“El desarrollo humano debe ser la promoción de la riqueza de la vida humana entera, antes de la economía [...] que es sólo una parte de aquélla”, dice Alberto Romero al estudiar el proceso de globalización y su relación con la evolución del desarrollo humano. Su objetivo es ver cómo se puede reorientar el actual proceso de globalización para favore-

cer al desarrollo mundial y local. Esta propuesta se divide en dos secciones; se analiza el fenómeno de la globalización y sus antecedentes, donde se destaca que éste no es un proceso nuevo en la historia de la economía. Menciona que su soporte ideológico es la corriente neoliberal que absolutiza el papel del mercado, la libre competencia y el sector privado, y desestima la intervención del Estado en el desarrollo económico. La segunda parte hace referencia al desarrollo humano, donde define conceptos y la situación actual, así como el análisis de las desigualdades en el mundo. Existe

una estrecha relación entre los factores de la globalización y el desarrollo humano, donde la primera actúa en contra de los intereses del segundo, con lo que se abre el debate de nuevas formas o estructuras que impulsen el desarrollo humano mucho más allá de la voluntad política de algunos gobernantes.

Norma Samaniego, "El crecimiento explosivo de la economía informal", en *Economía UNAM*, número 13, enero-abril de 2008.

El sector informal se define como el resultado de la presión que ejerce el excedente de la mano de obra sobre el empleo, ante una insuficiencia de puestos de trabajo en el sector moderno (Tokman, 2001). "La informalidad, lejos de ser vista con

pasividad, al considerarla como una válvula de escape ante los desequilibrios del mercado de trabajo, representa un problema sustantivo que requiere de atención urgente de la política económica y social", afirma Norma Samaniego en este trabajo que estudia el crecimiento desbordante que ha adquirido este sector de la economía en las últimas décadas. En este artículo se analiza el origen y la evolución del concepto, los distintos enfoques sobre sus causas y su crecimiento explosivo, arrojando conclusiones acerca de la reformulación de nuevas políticas que den lugar central al empleo dentro de la estrategia de desarrollo, ya que la informalidad no es un fenómeno marginal, se trata de una situación complicada, que tiene factores de autorrefuerzo, y que hoy en día debe ser una de las principales fuentes de ocupación dentro del mercado laboral de país.

La selección de los artículos que presentamos a continuación estuvo al cuidado de la dirección de la revista; la redacción y glosa de los mismos, a cargo de Carlos Alberto Campos Sánchez.

Boris Salazar, "Thomas C. Schelling: la paradoja de un economista errante", en *Revista de Economía Institucional*, vol. 9, núm. 17, 2do. semestre de 2007, pp. 131-152.

El autor nos presenta un ensayo sobre un economista heterodoxo que nunca ha buscado romper con el paradigma neoclásico, pero sus aportes, ángulos inusuales, singularidades y caminos fuera del sendero

tradicional de la teoría económica —por los cuales ha discurrido su quehacer intelectual— lo han enfrentado a generar piezas de conocimiento que bien a bien son difíciles de encuadrar dentro de dicho paradigma. Su mirada audaz le permite —a partir del entorno de la Guerra Fría— crear el concepto de *negociación al borde de la catástrofe*, al visualizar cómo dos jugadores muy fuertes con estrategias óptimas sólo podrán encontrar un resultado satisfactorio al negociar fuera del juego. A la vez, nos menciona que al generar y revelar las preferencias, nuestra mente ha recorrido senderos más allá de dar un orden *cardinal* a los objetos materiales del deseo. Su mayor aceptación como teórico influyente ha ocurrido fuera del campo de la economía, donde la aplicación de su particular mirada ha sido más fructífera; también nos recuerda la incapacidad de generar y unificar una nueva rama dentro de la economía moderna y, a pesar de ello, compartir el Nobel en Economía en 2006 con R. J. Aumman, un teórico más tradicional.

Francisco J. Zamudio, Alejandro Corona y Rubén González, “El desarrollo humano en el Estado de México y el Distrito Federal, 1995-2000: una lejana vecindad”, *Revista de Economía, Sociedad y Territorio*, vol. VII, núm. 25, sept.-Dic. 2007, pp. 65-102.

Ante la problemática de que “el ingreso no está asociado [de manera lineal y directa] con el estándar de vida”, se propone una combinación de indicadores que refleje de una forma más certera el desarrollo humano, entendido como la evolución de la calidad de vida con equidad que tiene ante sí una población. Con una metodología que integra los Índices de Desarrollo Humano con Producto Interno Bruto *per capita*, los Índices de Desarrollo Humano Relativo al Género y los Índices de Desarrollo Humano con Servicios, nos expone las disparidades que enfrentan estas entidades, en los niveles nacionales e internacionales con respecto a las expectativas de evolución del desarrollo humano. Este proyecto se presenta como un estudio diagnóstico para focalizar una política pública encaminada a romper con esta tendencia en el ámbito municipal o delegacional —difícil de lograr, incluso, en el mediano plazo—. Y ejemplifica con la diferencia en el nivel de ingreso por la condición de género, ya que en el Estado de México es 2.8 veces mayor el ingreso de los hombres en relación con las mujeres, mientras que en el Distrito Federal es poco más de dos a uno. O la esperanza de vida al nacer de los hombres entre los habitantes en la delegación Coyoacán, que presentan nueve años más de esperanza de vida de los que viven en la Cuauhtémoc.



Mónica Bendini y Norma Steimbregger, "Nuevos espacios productivos en la Patagonia: reestructuración social de una cadena tradicional agrícola", *Pampa*, núm. 3, año 3, *Revista Interuniversitaria de Estudios Territoriales*, pp. 145-164.

Desde la lógica de lo local este trabajo expone los cambios de la demanda mundial de bienes agrícolas (sobre todo de pera, manzana y en menor medida de duraznos y uvas de mesa, entre otros), donde está inmersa la región del Valle Medio del Río Negro, en la provincia de Avellaneda, que pasa de zona ganadera a un conjunto de nuevas explotaciones de tipo agroindustrial verticalmente integradas y articuladas por el capital transnacional —inglés en su mayoría— que ha desplazado la tradicional zona de cultivo —el Valle Alto— por

ésta que presenta un conjunto de ventajas competitivas. Las autoras muestran los procesos de desarticulación social, eliminación del pequeño propietario agrícola, mediante la renta, venta o agromaquila, de quienes no pueden generar la calidad y las economías de escala requeridas por este nuevo proceso, lo que permite la conformación de grandes plantaciones para la venta de sus productos en forma de jugos y néctares o de fruta fresca de alta calidad para los mercados estadounidense y europeo. Las investigadoras explican también que el proceso de descampesinización de la región, los bajos salarios, la estacionalidad de demanda de mano de obra y su consecuente necesidad de apoyos de tipo asistencialista para garantizar la subsistencia, generando un proceso de poder monopólico en demanda de trabajo, pone un límite al salario.