

## Revistas recibidas

### - nacionales

*Comercio Exterior*, núm. 1, vol. 55, México, Banco Nacional de Comercio Exterior, enero de 2005.

*Espiral (Estudios sobre Estado y Sociedad)*, núm. 32, vol. xi, México, Universidad de Guadalajara, enero-abril de 2005.

———, núm. 1, vol. 55, México, Banco Nacional de Comercio Exterior, febrero de 2005.

### - internacionales

*Latin American Perspectives (A Journal on Capitalism and Socialism)*, núm. 1, vol. 32, California, Universidad de California, enero de 2005.

California, Universidad de California, septiembre de 2004.

*ECA Estudios Centroamericanos*, núm. 667, año LIX, San Salvador, Universidad Centroamericana "José Simeón Cañas", mayo de 2004.

*NACLA Report on the Américas*, núm. 2, vol. XXXVIII, Nueva York, North American Congress on Latin American, septiembre-octubre de 2004.

*Latin American Perspectives (A Journal on Capitalism and Socialism)*, núm. 5, vol. 31,

*Nueva Sociedad*, núm. 192, Caracas, Nueva Sociedad, julio-agosto de 2004.

## GLOSAS

*Agradecemos a la coordinación de la biblioteca del IIEC-UNAM la recensión de las más recientes publicaciones referidas a diferentes aspectos de la economía mexicana vistos por distintas instituciones del país y del extranjero.*

Las principales revistas internacionales iniciaron este año con la publicación de cuatro artículos referidos a México —característica indispensable del material que se recoge en esta sección—, al menos uno de los autores está adscrito a alguna institución del país; tal es el caso del Colegio de Posgraduados de Veracruz y el Instituto Nacional de Investigaciones Forestales y Agropecuarias de la ciudad de México, el Instituto Tecnológico Autónomo de México, el ITESM y la UAM-Xochimilco.

Durante el presente año, aparte de incluir en las glosas lo que se publica acerca de México en revistas importantes de otros países, estos materiales se dividirán en dos partes: la primera reunirá los trabajos en los cuales al menos uno de los autores esté adscrito a una institución radicada en México, y una segunda parte reunirá los trabajos realizados en organizaciones de fuera del territo-

rio. La finalidad es identificar organismos y países relacionados con la investigación sobre México, información que, al cabo de un tiempo, podrá apoyar la comunicación con investigadores e instituciones dedicados al estudio de la nación.

En cuanto a las investigaciones desarrolladas en instituciones nacionales, será suficiente para su inclusión que parte del artículo aborde el caso de México o que el país sea considerado junto con otros en el estudio del fenómeno en cuestión. En cuanto a la temática, el único requisito es que el asunto expuesto tenga relación con la economía mexicana. Lo mismo se tomará en cuenta en cuanto al enfoque disciplinario: tendrán cabida trabajos jurídicos, antropológicos o de cualquier otra especialidad, siempre que hagan referencia a una cuestión de interés económico.

### Temáticas abordadas por instituciones mexicanas

A.L. del Ángel Pérez y M.A. Mendoza, "Totonac Homegardens and Natural Resources in Veracruz, Mexico", en *Agricultural and Human Values*, vol. 21, núm. 4, invierno de 2004, pp. 329-346. *Adscripción de los autores: Colegio de Posgraduados, Veracruz; Instituto Nacional de Investigaciones Forestales y Agropecuarias, México, D.F.*

La intención del estudio es conocer el papel y la importancia de las huertas familiares totonacas como estrategia de subsistencia y de administración de los recursos. Mediante el trabajo de campo los autores identificaron cuatro tipos en la región: la de patio, campos de cultivo, acahuals o barbecho, y la de cercado o borde de terreno. Cada una proporciona un conjunto de productos y servicios importantes para diversos propósitos culturales y de administración de los recursos y desempeñan un papel decisivo en un sistema de producción que minimiza las limitaciones de estas unidades para crear un balance entre el mantenimiento de los recursos y las necesidades de subsistencia. Por lo tanto, estas huertas tienen funciones ecológicas, económicas y sociales. El autor más citado es S.R. Gliessman, del cual se hace referencia a sus trabajos de 1981, 1990 y 2000.

N. Maurer y A. Gomberg, "When the State is Untrustworthy: Public Finance and Private Banking in Porfirian Mexico", en *Journal of Economic History*, vol. 64, núm. 4, diciembre de 2004, pp. 1087-1107. *Adscripción de los autores: Harvard Univ. School of Business, Business Govt. & Int. Economy Unit, USA; Instituto Tecnológico Autónomo de México, México, D.F.*

En la década de los ochenta del siglo XIX, el gobierno del país compensaba a sus acreedores dándoles la oportunidad de obtener rentas del resto de la economía, las cuales llegaban a través de privilegios especiales en los servicios bancarios y mediante el otorgamiento del derecho a administrar los impuestos federales. Como se puede suponer, las ganancias eran en extremo elevadas y como no había instituciones políticas que obligaran al gobierno a cumplir sus compromisos, éste tenía manos libres para actuar a su total arbitrio. Los autores clave en la bibliografía, por el número de obras citadas, son C. Marichal y N. Maurer.

B.W. Husted y R. Folger, "Fairness and Transaction Costs: The Contribution of Organizational Justice Theory to an



Integrative Model of Economic Organization", en *Organization Science*, vol. 15, núm. 6, noviembre-diciembre de 2004, pp. 719-729.

*Adscripción de los autores: Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey, ITESM; University Cent. Florida, College of Business Administration, Orlando, Florida, Estados Unidos.*

Este trabajo es prácticamente una revisión de la literatura; incluye 97 referencias en la bibliografía. Intenta la integración de dos campos que hasta ahora habían permanecido separados en buena medida: la equidad organizacional y la economía de costos de transacción. Los autores desarrollan un modelo de estos costos con base en una descripción más completa de la psicología humana, tal como opera en las relaciones de intercambio. Aparte de la especificidad de activos y del problema de conteo, que son tratados en la literatura económica sobre costos de transacción, la literatura sobre equidad organizacional es de relevancia particular. El trabajo inicia con el texto de W.G. Ouchi, publicado en 1980, y examina algunas de las formas en que los estudios sobre equidad organizacional complementan a la economía de costos de transacción. Los autores que aportan mayor bibliografía al tema

son R. Folger, P. Milgrom, S.B. Sitkin y O.E. Williamson.

Izazola, H., "Migration to and from Mexico City, 1995-200", en *Environment and Urbanization*, vol. 16, núm. 1, abril de 2004, pp. 211-229.

*Adscripción del autor: Universidad Autónoma Metropolitana, Xochimilco, Facultad de Ciencias y Artes del Diseño, Depto. de Métodos y Sistemas.*

El trabajo analiza las características sociales y económicas de la población implicada en estos movimientos migratorios, cuyos patrones han cambiado en las décadas recientes, ya que el flujo hacia la ciudad de México ha disminuido, incluso fue igualado en los noventa por la emigración neta desde la ciudad. Al examinar las características de los migrantes, se comprueba una vez más la complejidad y dinamismo de estos procesos, que responden a una variedad de factores económicos, ambientales, sociales, culturales y políticos, en ambos puntos del desplazamiento. Los documentos institucionales de la bibliografía provienen del INEGI, CONAPO y la ONU; los autores con dos trabajos mencionados son R. Corona, M. López e I. Szasz.

### Temáticas abordadas por instituciones extranjeras

P.L. Taylor, "In the Market but not of it: Fair Trade Coffee and Forest Stewardship Council Certification as Market-Based Social Change", en *World Development*, vol. 33, núm. 1, enero de 2005, pp. 129-147. *Adscripción del autor: Colorado State University, Ft. Collins, Colorado, Estados Unidos.*

El estudio evalúa dos iniciativas de cambio social que funcionan dentro del mercado: la conocida como Café de Comercio Justo y el llamado Consejo de Administración Forestal; ambas aprovechan las fuerzas del mercado en aras de objetivos sociales y ambientales. El análisis combina los enfoques de cadena comercial global y de teoría del intercalado (*embeddedness theory*), de la sociología económica, en su exploración de los factores sociales, culturales y organizativos que moldean las estructuras de gobierno de ambas organizaciones. Se ofrece un marco de referencia preliminar para la evaluación comparativa, centrado en la distribución de beneficios, en el cuestionamiento de las instituciones convencionales del mercado y en el manejo, por parte de las instancias de gobierno interno, de los intereses e influencias de las partes involucradas. Se ofrece una amplia bibliografía, en la cual sobresalen los trabajos de G. Gereffi, S. Ponte, J. Humphrey, R. Kaplinsky, Marie-Christine Renard, D. Robinson y el propio autor.

M. Heimo; A.H. Siemens y R. Hebda, "Prehispanic Changes in Wetland Topography and Their Implications to Past and Future Wetland Agriculture at Laguna Mandinga, Veracruz, Mexico", en *Agriculture and Human Values*, vol. 21, núm. 4, invierno de 2004, pp. 313-327.

*Adscripción de los autores: Univ. College of Cariboo, Dept. Geography, Kamloops, BC, Canadá. Univ. British Columbia, Dept. Geography, Vancouver, BC, Canadá. Royal British Columbia Museum, Victoria, BC, Canadá.*

Mediante horizontes estratigráficos reconocibles, se midió la elevación de las superficies prehistóricas de las tierras húmedas correspondientes a varios periodos: antes de la construcción de plataformas y canales, después de su construcción, al momento de ser abandonadas, y de la superficie actual. Son evidentes los cambios de orden topográfico e hidrológico. Los autores analizan sus resultados a la luz del manejo prehispánico del agua y los cultivos, y postulan que el almacenamiento de agua en las tierras húmedas se basaba en una administración de manchas de agua y cultivos, y productividad variable. Se discuten las lecciones que pueden extraerse al contemplar el cultivo actual de las tierras húmedas. Además de la cuestión ambiental, se enfatiza la necesidad



de considerar el contexto físico, socioeconómico y político en el que tendría que operar la agricultura contemporánea de tierras húmedas. En la bibliografía, A.H. Siemens registra la mayor cantidad de referencias.

S. Barracca, "Is Mexican Democracy Consolidated?", en *Third World Quarterly*, vol. 25, núm. 8, 2004, pp. 1469-1485. *Adscripción del autor: University of Texas, Dept. Political Science, El Paso, Texas, Estados Unidos.*

El autor se responde: la democracia mexicana está completamente consolidada. ¿Cómo llegó a este resultado? Mediante el planteamiento de que el concepto *consolidación democrática* debe referirse exclusivamente a un régimen con una baja probabilidad de colapso democrático. Con esto se elimina, dice Barracca, la confusión conceptual producida por la idea de consolidación como cualquier cambio que mejora la calidad de la democracia. Para medir esta consolidación, otorga mayor peso a la inestabilidad y a la conducta antidemocrática, descontando las que considera más remotas del colapso democrático: el desempeño económico, la construcción de instituciones y las actitudes de apoyo. Su trabajo se basa, entre otras, en cuatro publicaciones de A. Schedler, y dos de J.J. Linz y S. Mainwaring.

H. Bauder, "Landscape and Scale in Media Representations: the Construction of Offshore Farm Labour in Ontario,

Canada", en *Cultural Geographies*, vol. 12, núm. 1, enero de 2005, pp. 41-58.

*Adscripción del autor: Univ. of Guelph, Dept. of Geography, Guelph, ON, Canada.*

Cada año, miles de trabajadores mexicanos y caribeños se trasladan a Ontario para integrarse a las labores de horticultura, a tal punto que se han convertido en una necesidad estructural de la industria, a la cual garantizan crecimiento y ganancias. El autor efectuó el análisis de contenido de los diarios impresos en Ontario entre 1996 y 2002, y encontró que la construcción de una fuerza de trabajo internacional descansa en dualismos que coexisten y son creados con base en escalas geográficas diferentes. Estos dualismos actúan al unísono para producir un fuerte y penetrante discurso de subordinación, lo que sustentó su hipótesis de que la coerción y la explotación laboral se encuentran legitimadas y sostenidas en representaciones culturales que identifican a los migrantes no sólo como extraños a la comunidad y como una amenaza cultural, sino como activo económico y trabajo subordinado.

B. Berlin y E.A. Berlin, "Community Autonomy and the Maya ICBG Project in Chiapas, Mexico: How a Bioprospecting Project That Should Have Succeeded Failed", en *Human Organization*, vol. 63, núm. 4, invierno de 2004, pp. 472-486. *Adscripción del autor: University of Georgia, Athens, Estados Unidos.*

Los autores se quejan amargamente de cómo fueron frustrados sus planes de investiga-

ción en una comunidad maya de Chiapas, en la cual supuestamente buscarían recursos biológicos, procurarían la conservación de la biodiversidad y el desarrollo económico sustentable. Sin embargo, el International Collaborative Biodiversity Group (ICBG) es una instancia del gobierno estadounidense en la cual participan varias agencias de la administración del vecino país, cuyo plan de trabajo en la comunidad no fue aprobado por el gobierno mexicano ni por el consejo directivo de El Colegio de la Frontera Sur (ECOSUR), este último, en principio, parte del grupo de trabajo en la comunidad maya. La frustración del director del proyecto, el antropólogo Brent Berlin, se dirige contra las ONG, no siempre justas ni equilibradas en sus acciones e interpretaciones de la realidad, a las que acusa de usurpar la autonomía de los pueblos indígenas y satanizar cualquier forma de desarrollo sustentable por estimar que conducen a la globalización y explotación del sur pauperizado a manos del norte desarrollado. Con gran resentimiento, Berlin concluye que la autonomía indígena, planteada en la Convención sobre Biodiversidad de 1992, es un mito. Otra versión sobre el fallido Proyecto Maya de la ICBG se encuentra en *U.S. Government's \$2.5 Millions Biopiracy Project in Mexico Cancelled, Victory for Indegenous Peoples in Chiapas* (<http://www.sacredearth.com/ethnobotany/news/indianvictory.html>). Las referencias bibliográficas remiten, en buena medida, a trabajos previos de los autores del estudio. Relacionados con el tema de la biopiratería destacan las menciones del ETC Group, I.H. Chapela y A. Nadal.

W.D. Smith, "The Topology of Autonomy-markets, States, Soil and Self-determination in Totonacapan", en *Critique of Anthropology*, vol. 24, núm. 4, diciembre de 2004, pp. 403-429.

*Adscripción del autor: Western Oregon University, Dept. of Anthropology, Monmouth, Estados Unidos.*

Este artículo y el anterior advierten sobre el interés externo en el tema de la autonomía indígena. Para el autor, en las regiones marcadas por los mercados globales, la intervención del Estado y las graves limitaciones ambientales, la "autodeterminación" se limita al diseño local y al control de economías heterogéneas de importancia mundial. En el caso de la Sierra Norte de Puebla, donde se realizó el estudio, las iniciativas de autonomía constituyen una difícil combinación de propósitos étnicos y modelos de desarrollo auspiciados por el Estado y dirigidos por el mercado. Entre los factores de importancia para moldear las visiones de autonomía y autodeterminación en el poblado cafetalero estudiado, se mencionan la influencia zapatista, la simpatía hacia la anti-globalización y a favor de los nuevos enfoques de integración entre cultura, cosmogonía y agricultura, mientras que el apoyo del Estado a la producción cafetalera mantiene la idea del desarrollo enfocada en un gran mercado global. Por último, algunas organizaciones locales preconizan que el deterioro de los recursos hace difícil la aceptación amplia de la agricultura tradicional de subsistencia. El trabajo se apoya en una extensa bibliografía; sobresalen H. Díaz Polanco, W. Roseberry y V. Toledo.



E. Silva, "The Political Economy of Forest Policy in Mexico and Chile", en *Singapore Journal of Tropical Geography*, vol. 25, núm. 3, noviembre de 2004, pp. 261-280.

*Adscripción del autor: University of Missouri, Dept. Political Science, St. Louis, Estados Unidos.*

El trabajo plantea que las posiciones en la discusión sobre políticas para el desarrollo sustentable de los bosques se agrupan en dos bloques diferentes: las de mercado y las de participación social. Y puesto que la economía de mercado es un hecho en casi todas partes, el asunto se reduce al estudio de la participación social como componente significativo en las decisiones de mercado. Se trata, pues, de una cuestión política en la cual se debe dar cuenta de los actores, los intereses y los recursos de poder; en consecuencia, se aplica un marco de referencia de economía política a la comparación entre ambos países: por un lado México, donde los enfoques de desarrollo social tuvieron éxitos notables, y, por el otro, Chile, donde la política forestal de mercado congrega las alternativas. La bibliografía incluye 72 referencias, entre las cuales destacan las obras del propio autor y de R. Gwynne y los documentos del Banco Mundial.

M.A. Cameron y C. Wise, "The Political Impact of NAFTA on Mexico: Reflections on the Political Economy of Democratization", en *Canadian Journal of Political Science/Revue Canadienne de Science Politique*, vol. 37, núm. 2, junio de 2004, pp. 301-323.

*Adscripción del autor: University of British Columbia, Dept. of Political Science, Vancouver, Canadá.*

El artículo retoma el debate sobre el papel del TLCAN como acelerador de la transición democrática en México. Para los autores, el tratado fue sólo una fuerza más entre varias que fomentaron dicha transición. Más que la liberalización económica, fue la percepción de fallas en la estrategia de modernización emprendida por el PRI la que minó el gobierno de un solo partido, y no las reformas del mercado como tales. Según la autora, la creciente voluntad de los votantes para buscar alternativas políticas, el surgimiento de la sociedad civil, la labor de los partidos de oposición y una política de masas más participativa, fueron elementos propios del sistema político mexicano. En la bibliografía destacan los trabajos de D. Collier, Manuel Pastor, W. Cornelius, S.M. Lipset, G. O'Donnell, N. Lustig.

M.E. Smith, "The Archaeology of Ancient State Economies", en *Annual Review of Anthropology*, vol. 33, 2004, pp. 73-102. *Adscripción del autor: SUNY Albany, Dept. of Anthropology, Albany, NY, Estados Unidos.*

Un debate de larga data separa a quienes sostienen la existencia de similitudes con las modernas economías capitalistas (modernistas y reformistas) y aquellos que ven a las economías antiguas como radicalmente distintas a su contraparte moderna (primitivistas

y sustantivistas). Como vía para trascender esta división, el autor sugiere el concepto *nivel de comercialización*, a fin de conducir la investigación hacia rutas más productivas. Una de las economías antiguas que se estudian es la maya, en lo referente a tópicos tradicionales de la arqueología: producción e intercambio. Por otra parte, la cuestión de la escala de la economía revela grandes variaciones entre y dentro de los antiguos estados. Se revisan también temas clave de la economía política de la arqueología actual, como el intercambio comercial, el dinero, la propiedad, el trabajo y la naturaleza del cambio económico, y termina con sugerencias para investigaciones futuras. Quizá sería interesante para los economistas revisar el presente trabajo. Éste reúne 192 referencias bibliográficas; un buen número se concentra en la obra de G.M. Feinman, M.E. Smith (el autor), G.L. Cowgill, T.N. Daltroy, T. Earle, M. Hudson y L. Manzanilla.

G.L. Cowgill, "Origins and Development of Urbanism: Archaeological Perspectives", en *Annual Review of Anthropology*, vol. 33, 2004, pp. 525-549.

*Adscripción del autor: Arizona State University, Dept. of Anthropology, Tempe, Estados Unidos.*

Relacionado con el tema de las primeras ciudades, examina, entre otros, los casos de

Teotihuacan y de los planos civiles de los mayas. Para quienes estudian las cuestiones urbanas actuales desde la perspectiva social y económica, este trabajo quizá contribuya a estimular nuevas ideas y a establecer contacto con otros especialistas. Algunos de los temas tratados se refieren al trabajo teórico y práctico de algunos investigadores; al grado en que las primeras ciudades obedecieron a un plan deliberado de creación y no fueron un mero subproducto de una creciente complejidad sociopolítica; a la estructura interna y la interacción de la planeación de arriba-abajo y la autorganización de abajo-arriba; a las relaciones sociales, económicas y políticas entre las ciudades y sus zonas periféricas; a las interacciones de la ciudad y su ambiente físico, y al concepto Estado-ciudad. Asimismo, se proponen algunos ejes o dimensiones más apropiados que los conceptos tipológicos para describir los asentamientos. Ofrece una bibliografía de 124 referencias; los investigadores con mayor número de obras incluidas son G.L. Cowgill, R. Millon, R.E. Blanton, M. Hansen, G.J. Stein y E.C. Stone. 



*La selección de los artículos que presentamos a continuación estuvo al cuidado de la Dirección de la Revista. La redacción y glosa de los mismos estuvo a cargo de Susana Merino Martínez.*

Bruno Ramírez, "La inmigración y la política inmigratoria en Canadá en los siglos XIX y XX: del imperio a la globalización", en *Estudios Migratorios Latinoamericanos*, núm. 53, Buenos Aires, abril de 2004, pp. 43-74.

Los grandes momentos de la inmigración a Canadá (1771-1776, 1867-1894 y 1946-1990), que datan de la guerra de independencia de las colonias norteamericanas, son analizados en este texto. Después de 1875, Gran Bretaña impulsó la "inmigración asistida" para contrarrestar los efectos sociales de una creciente población empobrecida. Así, las colonias ultramarinas se convertirían en la válvula de escape para el "excedente de población" y en la provincia de Ontario se asentó gran parte de los inmigrantes. Son precisamente estos grupos los que imprimieron las características socio-culturales, políticas y étnicas a la inmigración canadiense.

A partir de entonces, la inmigración se diversificó en cuanto a calificación, ya no eran sólo agricultores, sino también mano de obra calificada; provenían del medio rural, así como de las grandes ciudades británicas. En vísperas de la primera guerra mundial, ya era apreciable la característica

multiétnica de Canadá, que se manifestaba fundamentalmente en las esferas económica, religiosa y cultural. Este proceso era sostenido por redes de paisanaje y parentesco que, a la vez, alentaban aún más la inmigración.

Entre 1946 y la década de los sesenta se registró una nueva oleada, que respondía más estrictamente a las necesidades del mercado de trabajo. En 1966 el gobierno canadiense puso en acción el principio de la universalidad de la inmigración, abandonando el propósito de un *Canadá blanco*. En los setenta se crea la figura de "inmigrante postulado", para quien tuviera familiares establecidos en ese país. Canadá contaba ya con cuatro clasificaciones para sus inmigrantes: patrocinados, postulados, independientes y refugiados; los criterios dependían nuevamente de las necesidades del mercado de trabajo. Más adelante, aumentaron los casos de inmigrantes ilegales de diversas nacionalidades que ingresaban con visas de turistas con el propósito de asentarse allí definitivamente.

Canadá es hoy una nación desarrollada, con una población mayoritariamente de origen europeo, con diversas minorías étnicas que han aportado y enriquecido el proyecto nacional.

Isidro Cheresky, "Argentina. Cambio de rumbo y recomposición política", en *Nueva Sociedad*, núm. 193, Caracas, septiembre-octubre de 2004.

El texto es un balance del primer año del gobierno centroizquierdista de Néstor Kirchner —gobernador de la provincia de Santa Cruz cuando lanzó su candidatura—, quien asumió la presidencia de Argentina en mayo de 2003, con muy poca popularidad, debido a su modesto historial político.

El autor destaca sus logros en materia económica, política y social en este primer año de gobierno y, también, los obstáculos que ha enfrentado el país, semejantes a los confrontados por el resto de los países de América Latina, víctimas del modelo económico neoliberal.

La economía argentina se ha recuperado aceleradamente, alcanzó un índice de crecimiento de 10% en el último año; emprendió el pago de la deuda externa, pero sin un ajuste que impida la inversión pública y la aplicación de políticas sociales. En materia política, el nuevo gobierno emprendió una lucha contra la corrupción, los privilegios de las corporaciones y de las burocracias, sosteniendo que "no existían compromisos con los poderosos". Ha inaugurado, además, un estilo de trato directo con la ciudadanía.

Pese al capital político que tiene como sustento la enorme popularidad que adquirió durante su primer año de gobierno, su actuación manifiesta flaquezas que crean incertidumbre con respecto al rumbo político del país, como es el centralismo de sus

decisiones, que subestima la "deliberación pública y el debate parlamentario".

Manuel J. Rodríguez Caamaño, "José Medina Echavarría (1903-1977): La sociología como ciencia social concreta", en *Política y Sociedad*, vol. 41, núm. 2, Madrid, 2004.

Profundo conocedor de los sociólogos contemporáneos, discípulo de Ortega y Gasset y seguidor de Max Weber, Medina Echavarría asumió una posición de rebeldía frente a la sociología oficial del franquismo. Con su vasta experiencia en este sentido, estableció que para la construcción de la ciencia sociológica era importante partir de siete consideraciones:

- 1) El conocimiento de la realidad es fragmentado; "el aparato conceptual" con el cual cuenta la sociología no le permite la aprehensión completa de su campo de acción, la realidad social.
- 2) Es necesario descartar las visiones reduccionistas y naturalistas que propician la "concepción unitaria" en el estudio de los procesos sociales.
- 3) La comprensión de lo social requiere de una explicación de lo material, pero también de la subjetividad humana.
- 4) Resulta imprescindible eliminar el dogmatismo en la explicación de los procesos sociales y considerar que "la teoría en las ciencias sociales [...] sirve para interpretar los fenómenos en un tiem-



po” y lugar determinados; las verdades sociales no son permanentes.

- 5) La historicidad de la realidad social sirve para descartar la definitividad en la interpretación de los procesos sociales.
- 6) Se debe reconocer que la “neutralidad valorativa” es insuficiente y permitir con ello limitar su predominio.
- 7) Considerar para el análisis de lo social los resultados que otras disciplinas obtienen de esa misma realidad.

Medina Echavarría señala, además, que en la forma en la cual cada sociólogo concibe su materia de estudio está presente “la teoría que tiene sobre la naturaleza y el ser del hombre en la sociedad”. El hombre es un ser racional y emocional, por lo que en el estudio de su vida social deben considerarse ambos aspectos. Para que el ser social los desarrolle es necesario una sociedad democrática, entendiendo como tal una forma de vida que, a la larga, dará cohesión al grupo alrededor de intereses comunes.

El sociólogo español definió a ésta como la ciencia que estudia y comprende la realidad social. Para la construcción del conocimiento sociológico son fundamentales la inteligencia y la razón; sólo así “el saber del hombre en sus mayores dimensiones” tendrá utilidad social y se convertirá en una fuerza transformadora.

José Luis Ramos Gorostiza, “Economía y gestión forestal en el movimiento conservacionista americano: Bernhard Fernow”, en *Historia Agraria*, núm. 33, Sociedad Es-

pañola de Historia Agraria, Universidad de Murcia, agosto de 2004.

Ramos Gorostiza destaca los dos méritos principales del libro de Bernhard Fernow: recupera para la lengua inglesa la tradición de los estudios acerca de la cuestión forestal, que datan del siglo XVIII alemán, y se publica en 1902, cuando inicia su auge el movimiento conservacionista norteamericano, preocupado por la tala irracional de los bosques y los efectos de la deforestación. Estados Unidos utilizó la madera como combustible para el proceso de industrialización y para el tendido del ferrocarril hasta fines del siglo XIX, lo cual constituía una explotación desmedida de sus recursos forestales.

En 1891, como jefe de la División Forestal del Departamento de Agricultura de Estados Unidos, Fernow impulsó la creación de reservas nacionales para proteger los bosques. Cuando *Economía y gestión forestal en el movimiento conservacionista americano* fue publicado, ya se había consolidado el movimiento forestalista, apoyado por la opinión pública y una administración receptiva al segundo paso propuesto por Fernow: la gestión forestal científica, que incorporaba aspectos técnicos y económicos para permitir el trabajo interdisciplinario entre economistas e ingenieros. El Estado, por principio, debía limitarse a actividades educativas; si éstas resultaban insuficientes para la preservación del bosque, entonces debería aplicar medidas restrictivas y legislativas. Sólo en casos extremos podría convertirse en dueño y gestor directo.

Raúl Delgado Wise, "Migración e imperialismo: reflexiones en torno al proceso de integración México-Estados Unidos", en *Estudios Centroamericanos*, núms. 669-670, Universidad Centroamericana "José Simeón Cañas", San Salvador, julio-agosto de 2004.

El proceso de integración de México y Estados Unidos ha generado transformaciones en diferentes ámbitos, entre ellos el productivo, específicamente en lo referido a la reestructuración de los procesos de trabajo, y el laboral, como resultado de la acción concertada del capital financiero y las grandes corporaciones estadounidense. En este escenario, el autor enfoca su análisis hacia la mano de obra que emigra y la que se encuentra en el país, ambos grupos al servicio de la reestructuración industrial de Estados Unidos.

Según informes oficiales, México es el primer país exportador de América Latina y el octavo en el nivel mundial; la gravedad del dato es que la exportación se realiza me-

diante el proceso maquilador, es fuerza de trabajo sin necesidad de que salga de país. Ambos fenómenos significan, por un lado, la transferencia de ganancias al exterior y, por el otro, la pérdida para la economía mexicana de la principal mercancía para la acumulación.

En los últimos diez años el flujo migratorio hacia Estados Unidos se incrementó de manera notoria, diez veces más respecto de las dos décadas anteriores. El mexicano es el núcleo de migrantes más numeroso, potenciado, además, porque entre ellos existe mano de obra calificada y personas con estudios de posgrado. Este hecho es resultado directo de las características del crecimiento exportador mexicano y el modelo económico adoptado desde 1988.

Pese a la situación antes descrita, México no impulsó una agenda binacional que amortigué la situación desventajosa de sus migrantes hasta 2000, con la llegada de Vicente Fox a la Presidencia de la República. 



*La selección de los artículos que presentamos a continuación estuvo al cuidado de la Dirección de la Revista. La redacción y glosa de los mismos estuvo a cargo de Gerardo Cortés Paulino.*

Michael A. Lebowitz, "Ideología y desarrollo económico", en *Tareas*, núm. 118, Panamá, septiembre-diciembre de 2004, pp. 17-29.

El presente artículo —ponencia presentada en el Sexto Encuentro Internacional de Economistas de La Habana (2004)— recoge aspectos en torno a la discusión teoría vs. praxis del capitalismo contemporáneo y retoma elementos de la crítica posestructuralista para, en una síntesis muy interesante, dirigir el análisis hacia los nuevos retos que la dinámica global le exige al modelo económico y, con él, a sus respectivos cimientos ideológicos: la incongruencia de los supuestos neoclásicos con la marcha real de la economía mundial hace que estudios como éste tengan un valor significativo en lo que se refiere al estado de las democracias latinoamericanas y su constante adecuación a las exigencias de la sociedad de consumo.

En un mundo tan lleno de contrastes, la lógica neoliberal se vuelve cada vez más insostenible. Aquí, la interpretación axiomática de Lebowitz acerca de los postulados teóricos podría sugerir, incluso, una reinterpretación fáctica de la teoría; sin embargo, el análisis centra su atención en las

premisas que subyacen en el argumento neoclásico del libre mercado, las cuales, después de medio siglo de constante experimentación, no han llegado a colorear el cielo de las economías centroamericanas. Es, en este sentido, donde el planteamiento del autor encuentra su verdadera relevancia y aportación social: "Deshacerse de la camisa de fuerza impuesta sobre el desarrollo económico por el neoliberalismo no será tarea fácil; es necesaria la incorporación de la masa de la población que ha sido excluida de la civilización moderna [...] Si un modelo de desarrollo ha de ser exitoso, tiene que estar basado en una teoría que ponga el objetivo del desarrollo humano como prioridad [...] El desarrollo endógeno es posible, pero sólo si un gobierno está preparado para romper ideológica y políticamente con el capital".

Michael Mann, "La crisis del Estado-Nación en América Latina", en *Desarrollo Económico, Revista de Ciencias Sociales*, vol. 44, núm. 174, Buenos Aires, julio-septiembre de 2004, pp. 179-198.

Latinoamérica vive, desde hace ya varias décadas, una crisis estructural derivada y

exacerbada por la ausencia de estados nacionales exitosos, es decir: “Estados con poderes infraestructurales efectivos y naciones cohesionadas [...] los estados modernos más eficaces son aquellos cuya sociedad es suficientemente homogénea e igualitaria como para permitir el desarrollo de un sentido común de ciudadanía nacional”.

La premisa fundamental del artículo es que los estados latinoamericanos no han logrado representar adecuadamente los intereses de sus ciudadanos más pobres, lo cual es, de por sí, un déficit importante de la democracia que podría resolverse por medio de la creación de canales más adecuados —lo que él llama *poder infraestructural del estado*— para aplicar decisiones a lo largo

de su territorio, canales que penetren de forma generalizada en la sociedad civil y que sirvan como medio para que las élites extraigan y suministren recursos a todos los habitantes.

Mann reconoce gravísimos problemas que se relacionan entre sí y que forman parte medular del panorama abordado, entre éstos, la crisis del pago de la deuda y el incipiente crecimiento del narcotráfico y de las economías informales y de subsistencia. El autor reflexiona acerca de la situación de la lucha de clases de los países latinoamericanos, así como de una nueva forma de colonialismo que cada día se vive con mayor intensidad.



# ECONOMÍA *unam*

## *México*

- Energía
- Coordinación fiscal
- Mercado de trabajo
- Competitividad México-China

**Universidad Nacional  
Autónoma de México**

**4** ENERO • ABRIL 2005