

Problemas del Desarrollo mantiene intercambio con un importante número de revistas latinoamericanas y de otros países. La sección que hoy se inaugura pretende dar seguimiento, en cada uno de nuestros números, a las diferentes publicaciones recibidas. A su vez, la Dirección de la Revista Problemas del Desarrollo selecciona algunos trabajos inherentes a la temática de nuestra publicación y que merecen destacarse en las glosas que se presentan a continuación.

Revistas recibidas (nacionales)

Eseconomía (Revista de estudios económicos, tecnológicos y sociales del mundo contemporáneo), nueva época, núm. 2, México, Escuela Superior de Economía, Instituto Politécnico Nacional, invierno, 2002-2003.

Economía Mexicana, núm. 1, vol. II, México, Centro de Investigación y Docencia Económicas, A.C., primer semestre, 2003.

Economía Informa, núm. 313, México, Facultad de Economía, UNAM, diciembre, 2002-enero, 2003.

El Cotidiano (Revista de la realidad mexicana actual), núm. 117, Vol. XIX, México, División de Ciencias Sociales y Humanidades, Universidad Autónoma Metropolitana-Azcapotzalco, enero-febrero, 2003.

Economía Informa, núm. 314, México, Facultad de Economía, UNAM, febrero, 2003.

Momento Económico, núm., 125, México, Instituto de Investigaciones Económicas, UNAM, enero-febrero, 2003.

Metapolítica, núm. 26/27, Vol. 6/7, México, Centro de Estudios de Política Comparada, noviembre, 2002- febrero, 2003.

Voices of Mexico, núm. 62, México, Centro de Investigaciones sobre América del Norte (CISAN), enero-marzo, 2003.

Investigación Económica, núm. 243, México, Facultad De Economía, UNAM, enero-marzo, 2003.

Revistas recibidas (internacionales)

The Journal of Economic Perspectives, núm. 2, vol. XVI, USA, American Economic Association, primavera, 2002.

Latin American Perspectives, núm. 1, vol. XXX, Issue, 129, USA, Latin American Perspectives, Inc., Sage Publications, enero, 2003.



Latin American Perspectives, núm. 2, vol. XXX, Issue, 129, USA, Latin American Perspectives, Inc., Sage Publications, marzo, 2003.

Economía y Desarrollo, núm. 183, Venezuela, Nueva Sociedad, enero-febrero, 2003.

Realidad Económica, núm. 193, Argentina, Instituto Argentino para el Desarrollo Económico (IADE), 1 de enero-15 febrero, 2003.

Cuadernos do Ceas, núm. 203, Brasil, Centro de Estudios e Ação Social, enero-febrero, 2003.

Journal of Economic Literature, núm. 1, vol. XII, USA, The American Economic Association, marzo, 2003.

Nacla Report On The Americas, núm. 3, vol. XXXVI, USA, The North American Congress on Latin America, enero-febrero, 2003.

The American Economic Review, núm. 1, vol. 93, USA, The American Economic Association, Marzo.

Realidad Económica, núm. 194, Argentina, Instituto Argentino para el Desarrollo Económico (IADE), 16 de febrero-31 de marzo, 2003.

GLOSAS

Dussel Peters, Enrique, "Características de las actividades generadoras de empleo en la economía mexicana (1988-200)", en *Investigación Económica*, núm. 243, México, Facultad De Economía, UNAM, enero-marzo, 2003.

Resulta de sumo interés el enfoque con el que el autor aborda el análisis de las condiciones actuales del empleo en México, al vincularlas con variables macroeconómicas como salarios reales, productividad y comercio exterior en el marco de la nueva estrategia socio-económica de liberación desde finales de los años ochenta.

El autor define claramente, con base en información estadística, el comportamien-

to de los modelos de especialización en el comercio exterior que han perfilado la economía mexicana desde finales de los años ochenta hasta 2000. Se analiza el modelo de la ISI y de la IOE basándose en el agregado del comportamiento de la economía en general, así como en el desagregado, desglose e identificación de las grandes divisiones y ramas impulsoras de la economía (generadoras de empleo) a partir de la instrumentación de la estrategia de liberación en nuestra economía, al igual que el impacto del factor financiamiento y la sobrevaluación del tipo de cambio en la competitividad del sector productivo.

Como resultado, se identifica la creciente repercusión de esta estrategia en la economía nacional que se refleja en la marcada

polarización de la economía mexicana, además de importantes rompimientos en las cadenas productivas hacia delante y hacia atrás. De igual forma se identifica a los sectores no transables como las principales actividades generadoras de empleo, y se destaca el comportamiento del déficit en la creación del mismo y las brechas existentes entre la PEA y la oferta de empleo formal.

Kregel, Jan, "Un punto de vista alternativo de la crisis argentina: flujos estructurales y política de ajuste estructural", en *Investigación Económica*, núm. 243, México, Facultad De Economía, UNAM, enero-marzo, 2003.

Los sucesos económicos que ha sufrido Argentina se abordan con una perspectiva histórica en el desarrollo de los acontecimientos que llevaron a este país a la crisis económico-social más importante de su historia.

Se analizan los efectos de las acciones que desde finales de la década de los ochenta se han desarrollado con la intención de resolver las crisis ocasionadas por las políticas estructurales de liberación y de gobierno en los tiempos del ex presidente Raúl Alfonsín. El papel crucial que juega el Fondo Monetario Internacional en el apoyo financiero que requería la economía argentina con la obtención de flujos de capital para activarla como resultado de las deficientes estrategias desarrolladas para solventar las deficiencias fiscales y financieras en su estructura económica y que redundan en el efecto Tequila a principios de los años noventa.

El autor realiza una profunda crítica a los modelos utilizados a partir de 1991,

cuando se adopta la *Ley de Convertibilidad* y la *Ley del Banco Central*, estrategias que a lo largo de la ruptura estructural de su sistema financiero, económico y político han resultado ser los actores principales a lo largo de esta crisis y en sus diversas fases.

Finalmente el autor ofrece recomendaciones para el establecimiento de estrategias basadas en el mejoramiento de las condiciones económicas que eviten el despegue de la hiperinflación y reestablezcan la solvencia del sistema financiero doméstico.

Cordera Campos, Rolando, "Globalización sin equidad en el cambio democrático mexicano", en *Economía Informa*, núm. 313, México, Facultad de Economía, UNAM, diciembre, 2002-enero, 2003.

El permanente conflicto en la conciliación de variables, acciones, estrategias y políticas de desarrollo económico en México es el tema de análisis del autor. Es de resaltar seriamente el proceso democratizador de México a lo largo de las últimas décadas, y por consecuencia, el efecto de los grandes planteamientos económicos auspiciados por los diferentes gobiernos a partir de los años ochenta.

Desde la nacionalización de la banca hasta las acciones de apertura económica e impulso a las exportaciones de los recientes gobiernos se hace un recuento histórico de lo que ha representado el cambio estructural de este país, no sólo desde el punto de vista económico, sino principalmente desde el político y democrático, ya que son éstos los principales elementos impulsores de la renovación en los paradigmas vigentes.



El análisis retoma desde los años sesenta, y muy marcadamente el año de 1968, como el inicio de la etapa democratizadora del país, pasando por diversas fases de madurez para llegar a lo que hoy conforma el esquema político y económico del México actual.

En la diversidad de ángulos abordados se hace un desglose y un análisis de los efectos de las estrategias de cada una de las etapas presidenciales desde esos años y se destacan los principales acontecimientos que han impactado a un mosaico de variables entre las que destacan: democracia, desempleo, distribución de la riqueza, apertura económica, exportaciones, PIB, TLC, riesgo político, inflación, tipo de cambio, crecimiento económico, financiamiento, recesión, pobreza, devaluaciones, crédito, estructura económica, financiera y fiscal, discurso político, deuda externa, petróleo, déficit comercial, desafíos globales, soberanía y hegemonía nacional, globalismo, ingeniería social, gobierno de leyes, conversión democrática.

Es muy amplia la visión del autor al abordar el tema mediante cuestionamientos a las repercusiones de beneficio para el país. Insiste en la apremiante necesidad de fortalecer “un Estado sano por el dinamismo y la calidad de sus ingresos y por su eficacia al gastarlos; así como un Estado fuerte por su legitimidad democrática y su vocación y compromiso con la equidad y la justicia” para lograr consolidar los esfuerzos hacia la democracia y hacia la modernización económica y llegar a la real transformación mexicana.

Huerta, Arturo, “Limitantes al crecimiento económico: liberación económica, dé-

ficit externo y disciplina fiscal”, en *Economía Informa*, núm. 313, México, Facultad de Economía, UNAM, diciembre, 2002-enero, 2003.

La importante disminución de las exportaciones mexicanas a partir de 2001 ha sido el efecto inmediato de las condiciones recesivas de las principales economías mundiales, entre ellas la de Estados Unidos, principal socio comercial de México. Si bien desde 1996 hasta 2000 el movimiento de exportaciones fue relevante, no se reflejó su beneficio en el incremento de la capacidad productiva y financiera de la economía mexicana, mucho menos en el nivel de la balanza comercial, donde se puso en evidencia un crecimiento de las exportaciones debido a un destacado aumento de importaciones, que se traduce como un relevante porcentaje de componente importado en la producción nacional con efectos en detrimento de la esfera productiva, financiera y del sector externo y, por consiguiente, en la demanda y producción nacional por la —cada vez mayor— extranjerización de la economía.

Obviamente, los flujos de capital han dejado de entrar a la economía mexicana, lo que ha generado una disminución de la actividad económica y ha obligado el desplegar de acciones restrictivas para evitar la inflación y las devaluaciones en detrimento de lo logrado hasta el día de hoy. En este contexto, las políticas económicas y fiscales restrictivas que ayuden a la disminución de importaciones y no presionen aún más el déficit externo se convierten en acciones clave para capitalizar la economía y financiar el déficit de la cuenta corriente.

El autor señala que, mientras no se conozca con certeza el déficit de cuenta corriente, no se puede expandir el gasto público ni la política monetaria y crediticia para incrementar la demanda y la actividad económica, dada la presión que ésta ejerce sobre la balanza de comercio exterior. De igual forma, una política fiscal de restricción de gasto público dirigida a alcanzar la disciplina fiscal es clave en este escenario, debido a que ésta disminuye la actividad económica y las ganancias e ingresos de empresas e individuos y esto a su vez repercute en una menor captación de ingresos tributarios, hecho que afecta las finanzas públicas y coloca al país en una posición frágil y vulnerable para encarar las adversidades externas.

*Correa, Maria Eugenia, “Bancos y sistema financiero al finalizar el 2002”, en *Economía Informa*, núm. 313, México, Facultad de Economía, UNAM, diciembre, 2002-enero, 2003.*

En el contexto de la economía mexicana, el sistema financiero nacional juega un papel relevante como sostén de la estructura financiera del país.

Dicha función se aprecia concretamente al analizar la evolución del sistema financiero a partir de la crisis de 1982, año en que, en aras de defender los intereses nacionales, se toma la decisión tanto de nacionalizar todo el aparato financiero —con las consecuentes repercusiones—, así como de instrumentar el control de cambios. Para 1994 el panorama no era diferente, ya que ambos momentos condujeron a un reacomodo en la propiedad de los bancos.

De 1994 a la fecha, se ha tomado una serie de medidas que buscan estabilizar el escenario financiero: así, aparece en 1999 el FOBAPROA y posteriormente el IPAB como un mecanismo gubernamental para evitar la quiebra técnica del sistema financiero mexicano. Esta estrategia tuvo como consecuencias grandes reestructuraciones tanto en el medio nacional como en el internacional, ya que los bancos extranjeros en busca de opciones de inversión y rentabilidad llegaron a instalarse en México a través de las fusiones y adquisiciones de bancos que caracterizaron gran parte de los años noventa. Para finales de 2002, 85% de los activos totales de la banca se encontraba en manos extranjeras.

Finalmente, como resultado del proceso, en la actualidad los bancos han recuperado cierto nivel de capitalización a través del esfuerzo gubernamental de saneamiento y venta a bancos extranjeros. Esto responde a una transición entre el modelo financiero de corte bancario que busca un modelo financiero de mercado impulsado por los intereses y la cultura financiera del mundo anglosajón y de las corredurías como parte del FMI.

Aún así, concluye la autora, queda una gran incertidumbre para los usuarios de servicios financieros de la banca, ya que ni el ahorro ni el financiamiento aumentan, la confianza que se esperaba fuese generada con la presencia de bancos extranjeros aún no ha ofrecido frutos. Por el contrario, éstos están en la posición de exigir. Aunado a ello y “dada la crisis fiscal subyacente en la economía mexicana, la incertidumbre sobre el sistema financiero sigue ahí”.



Wallerstein, Immanuel, “El siglo xx: ¿Oscuridad al mediodía?”, en *Eseconomía* (Revista de estudios económicos, tecnológicos y sociales del mundo contemporáneo), nueva época, núm. 2, México, Escuela Superior de Economía, Instituto Politécnico Nacional, invierno, 2002-2003.

“En este ensayo, el autor realiza un balance de las tendencias geoeconómicas y geopolíticas del capitalismo como sistema-mundo para lo cual contrasta el siglo xix —como tiempo de progreso— con el siglo xx —como una montaña rusa—, esto es, como un tiempo regido por el brusco vaivén que lo llevó del brillo a la oscuridad. El brillo: el triunfo de EU en la disputa por la hegemonía mundial que hizo indiscutiblemente de éste un siglo americano, no a pesar, sino incluso gracias a las funciones geopolíticas de Yalta. Esto significa que, por debajo de la supuesta irreconciliable polaridad, más bien existió un profundo acuerdo geoeconómico entre la ex URSS y EU que fortaleció al capitalismo como sistema-mundo e hizo de aquella una nación subordinada a éste. La oscuridad: la tendencia hacia una era de incertidumbre determinada por la desesperanza histórica que dejaron los errores del siglo xx y, aún más, por el doble fracaso, por un lado, de EU para edificar un mundo liberal, y por otro, el de los movimientos antisistémicos para lograr el cambio social en los países donde alcanzaron el poder estatal.”

Echeverría, Bolívar, “El sentido del siglo xx”, en *Eseconomía* (Revista de estudios económicos, tecnológicos y sociales del mundo contemporáneo), nueva época,

núm. 2, México, Escuela Superior de Economía, Instituto Politécnico Nacional, invierno, 2002-2003.

“A contracorriente de aquella concepción que ve en el fascismo un estado de excepción que interrumpe la presencia de la democracia como forma política supuestamente regular del capitalismo moderno, Bolívar Echeverría —que sigue las lecciones de Walter Benjamín e interviene en el reciente debate que han sostenido los historiadores europeos François Furet y Ernst Nolte en torno al significado del fascismo— realiza en este ensayo un balance profundo y novedoso del sentido del siglo xx que muestra que Auschwitz y la solución final con su barbarie constituyen la expresión redonda de un prolongado proceso que no viene de 1917 o 1929, sino de más atrás, desde mediados del siglo xix y desafortunadamente proyecta peligrosas tendencias en el siglo xxi que pueden hacer de Hitler un precursor. Desde este punto de vista, la historia del capitalismo moderno con la presencia persistente del fascismo no se lee de manera estructural, o sea, como destino, sino como el resultado de una elección en la que, hasta ahora, el sujeto social permite que venza el proyecto de una modernidad mutilante porque escoge, o al menos, acepta el horror y la barbarie, sin embargo justo, porque siempre elige y de esta manera no podría decirse que el futuro tenga todos los caminos cerrados.”

Almeyra, Guillermo, “Argentina: modelo para desarmar”, en *Eseconomía* (Revista de estudios económicos, tecnológicos y sociales del mundo contemporáneo), nue-

va época, núm. 2, México, Escuela Superior de Economía, Instituto Politécnico Nacional, invierno, 2002-2003.

Este artículo intenta rastrear las causas de la gran crisis económica y social provocada en Argentina por la aplicación —al pie de la letra— de las recomendaciones-exigencias del Fondo Monetario Internacional y del Banco Mundial, cuyo carácter destructivo denunció reiteradamente Peter Stiglitz, ex negociador-jefe del BM y el más reciente Premio Nobel de Economía. De la misma manera se trata de analizar la respuesta social al desastre económico y a la crisis de legitimidad del Estado.

Como el caso argentino es, en cierto modo, el espejo en el cual se mira México, el análisis del mismo permite extraer conclusiones para nuestro país y para todo el continente.

Ordóñez, Sergio, “Modelos de producción, cadenas de valor y competitividad industrial en Morelos”, en *Convergencias*, año 10, núm. 31, enero-abril, 2003.

En este trabajo se aborda el proceso de reestructuración productiva de la industria en Morelos en sus dimensiones macroeconómicas, así como de los nuevos modelos de producción y cadenas de valor desde la perspectiva de su incidencia en el desarrollo de la competitividad industrial y se concluye que se han desarrollado ventajas competitivas de orden superior que deberían ser consideradas y promovidas en un proyecto de política industrial regional.

Abraham, Katharine G., “The journal of economic perspectives toward a cost-of-living index: progress and prospects”, en *Convergencias*, año 10, núm. 31, enero-abril, 2003.

En este documento la autora explora la posibilidad técnica del desarrollo del concepto *índice de costo de vida* en la economía estadounidense a partir de la conformación del *índice de precios al consumidor* (CPI, por sus siglas en inglés, *consumer price index*).

Se realiza una evaluación de los diferentes métodos utilizados para la integración del CPI, particularmente se hace mención de la presentada por Schultze and Mackie, 2002 y de forma detallada se analiza la metodología desarrollada por el Bureau of Labor Statistics para determinar el peso del valor de cada uno, así como la cantidad, naturaleza y tipo de elementos (alimentos y servicios) que integrarían la *canasta* base para determinar la integración del CPI. Aduce algunos aspectos polémicos que se han presentado, particularmente la inclusión de cierto tipo de información representativa de zonas urbanas como punto de referencia.

Por otro lado, ha sido necesario modificar los mecanismos de recolección y actualización de información que abarca todo el país, y seleccionar de acuerdo con los criterios geográficos y los puntos de consumo. Asimismo, informa de los resultados de la aplicación de *métodos hedónicos* con los que se evalúa y analiza el impacto de los aspectos tecnológicos en el estilo de vida de la población, ya que entre las actualizaciones que sugieren estos métodos está la incorporación de todo tipo de equipo electróni-



co. A partir de éstos, se sugiere se realicen *ajustes* con los cuales se identifiquen nuevas modalidades atendiendo al tiempo de rotación que requiera la existencia de cada elemento en el grupo base para la estimación del CPI y a los cambios en los periodos de vida de los productos dada la acelerada renovación tecnológica.

Finalmente la autora señala que la composición de un CPI —acorde con la realidad actual de Estados Unidos— está en proceso. Los esfuerzos realizados a la fecha han generado mejoras importantes y esto ha profesionalizado la labor del Bureau of Labor Statistics. Falta mucho por realizar todavía, si bien tal vez no sea imposible integrar un verdadero *índice del costo de vida*, los esfuerzos pueden redundar en beneficios para mejorar el *índice de precios al consumidor*.

Shiller, Robert J., “From efficient markets theory to behavioral finance”, en *The Journal Economic Perspectives*, núm. 1, vol. 17, invierno, 2003.

A lo largo de la historia son muchos los aspectos y eventos que han influido para conformar las complejas relaciones en los espacios comerciales y financieros.

Resulta interesante cuando se aportan nuevos enfoques para el análisis de esos factores. Éste es el caso del llamado *behavioral finance*, cuya aportación es abordar el ámbito financiero desde la más amplia perspectiva de las ciencias sociales incluyendo la psicología y la sociología y se ha convertido en el más novedoso contenido de los programas académicos de investigación de las finanzas en contraposición con la teoría de los mercados eficientes.

En este contexto, el autor hace una recapitulación y revisión de lo que ha significado el análisis de la excesiva volatilidad en los mercados, principalmente el accionario, a lo largo de las diferentes etapas históricas de la economía estadounidense. Retoma varios estudios realizados sobre este fenómeno que han llevado a muchos académicos a concluir en la necesidad de insertar nuevas disciplinas que ayuden a explicar el comportamiento de los fenómenos de mercados financieros a partir de la comprensión de la psicología en las decisiones del *inversionista*, observando a éste como el agente fundamental que genera efectos importantes de transformación, ampliación o disminución en las pautas de desarrollo de las variables que se involucran en esos mercados. Por ello la manifestación de las llamadas *burbujas* en una economía pueden provocar incluso una caída de la bolsa de Wall Street como en 1929, y más recientemente lo acontecido en el 2000.

En este marco se destacan las posiciones de los *inversionistas* denominados *feedback traders*, quienes apoyan sus decisiones en las tendencias y los *smart money* que se mueven de otra forma.

Dos fallas destacan en relación con enfoque *behavioral finance*. La primera es la interpretación de las deficiencias identificadas en las inclinaciones que parecen ser provocadas, unas veces, por una limitada, y otras, por una excesiva reacción del inversionista. La segunda se refiere a que las anomalías o inconsistencias tienden a desaparecer con el tiempo o como parte de mejoras en la metodología de los estudios. En el entendido de que el sustento teórico de este enfoque no es un principio psicológico fundamental

del comportamiento del inversionista, aunado a la presencia anómala de la excesiva volatilidad identificada en los estudios, es tal vez, para Shiller, el punto básico del cuestionamiento y debilidad de este enfoque.

Eaton, Kent, “La lógica de la delegación de poderes legislativos: la reforma de la promoción regional en la Argentina”, en *Desarrollo Económico. Revista de Ciencias Sociales*, núm. 168, vol. 42, enero-marzo, 2003.

“En este estudio se evalúa el papel desempeñado por la legislatura en una de las reformas económicas más importantes realizadas en la Argentina en los últimos tiempos: la reforma del sistema de incentivos fiscales para el desarrollo regional. Tal como fue implementado por el último gobierno militar, este sistema provocó agudos conflictos distributivos entre las provincias. Luego del retorno a la democracia en 1983, la mayoría de los legisladores se manifestaron a favor de la reforma, pero los conflictos entre las provincias generaron dificultades en las negociaciones, las que impidieron aprobar las leyes de reforma mediante las vías normales. Los legisladores reformistas resolvieron entonces delegar el poder para llevar a cabo la reforma en el presidente Raúl Alfonsín, quien compartía la preocupación de aquéllos por contener el costo fiscal de los incentivos. El uso posterior de esta autoridad delegada en los dos periodos presidenciales de Menem benefició a la coalición propugnadora de que se delegara la autoridad del Congreso. Estos hallazgos corroboran la utilidad de los modelos de delegación para América Latina cuando son

aplicados con cuidado, y ponen en tela de juicio las teorías que desestiman la múltiple influencia de los legisladores en la sanción de una reforma económica.”

Frenkel, Roberto, “Deuda externa, crecimiento y sostenibilidad”, en *Desarrollo Económico. Revista de Ciencias Sociales*, núm. 168, vol. 42, enero-marzo, 2003.

“El trabajo presenta un modelo para definir y discutir la sostenibilidad de la deuda externa en los “mercados emergentes”. La primera condición de sostenibilidad es la existencia de un máximo de la relación deuda-producto. Con algunas hipótesis de comportamiento muy simples se muestra que la sostenibilidad depende crucialmente de la relación inicial deuda externa-exportaciones, de la tasa de crecimiento de las exportaciones y de la prima de riesgo país. Haciendo endógena la prima de riesgo país se muestra la existencia de equilibrios múltiples y se discuten la vulnerabilidad frente a shocks financieros y la propensión a caer en trayectorias insostenibles. La primera condición de sostenibilidad no es muy exigente. Dos condiciones adicionales son incorporadas: una tasa de crecimiento positiva y un mínimo admisible de la relación absorción-producto. Incorporado estas condiciones se extiende la discusión de equilibrios múltiples, vulnerabilidad y potencial inestabilidad de la sostenibilidad.”

Torre, Juan Carlos, “Los huérfanos de la política de partidos. Sobre los alcances y la naturaleza de la crisis de representación



partidaria”, en *Desarrollo Económico. Revista de Ciencias Sociales*, núm. 168, vol. 42, enero-marzo, 2003.

“Los porcentajes hasta entonces nunca alcanzados por los votos nulos, los votos en blanco y la tasa de abstención en las elecciones de octubre de 2001 han sido considerados por los observadores de la política argentina como la manifestación contundente del rechazo de los ciudadanos a los partidos. Visto en perspectiva, el contraste no pudo ser mayor con el entusiasta apoyo que acompañó a los partidos en los tramos iniciales de la transición a la democracia. El cuestionamiento, se ha indicado también, no alcanza a la democracia como régimen político, que sigue reteniendo el respaldo de la mayoría de la opinión ciudadana; más bien, está dirigido al desempeño de los partidos y sus dirigentes.

En estas notas sobre la crisis de la representación partidaria dos son los interrogantes que nos proponemos examinar. El primero, ¿cuáles son los alcances de dicha crisis, esto es, ella atraviesa a todos los partidos por igual? El segundo, ¿cuál es su naturaleza, o sea, a qué razones responde?

Anticipando la conclusión, señalemos en cuanto a sus alcances que dicha crisis tiene

una envergadura diferente entre las distintas familias políticas del país. Más concretamente, su impacto es relativamente más limitado en la principal de ellas, el peronismo. Las dificultades que hoy exhibe el peronismo se refieren más a su cohesión interna con maquinaria política que a la salud de los vínculos con el electorado que representa. Con respecto a su naturaleza, creemos que la crisis de la representación partidaria expresa el desencuentro entre la vitalidad de las expectativas democráticas y el comportamiento efectivo de los partidos. En otras palabras, no estamos ante un fenómeno de resignada desafección política. El clima de cuestionamiento que rodea a los partidos indica en verdad la distancia entre lo que la oferta partidaria ofrece y las mayores y plurales exigencias de sectores importantes de la ciudadanía, en particular, el electorado independiente de centro-izquierda y de centro-derecha.

Como paso previo al examen de las cuestiones que tenemos planteadas, a continuación trazaremos a grandes rasgos la trayectoria de la democracia de partidos, desde su auspicioso comienzo hasta la actual crisis de la representación partidaria. Para ello, seguiremos la pista que proveen las vicisitudes electorales de las fuerzas políticas.”